



# BECK Lehrgang Vertragsgestaltung

Verhandlung – Gestaltung – Durchsetzung

## REFERENTEN



**Peter Poleacov**

Rechtsanwalt, INN.LAW® – Innovative Lawyers,  
Düsseldorf



**Patrick Pradellok, LL.M. (Sydney)**

Rechtsanwalt, INN.LAW® – Innovative Lawyers,  
Düsseldorf

## THEMEN

### ■ Vorvertragliche Pflichten und Vereinbarungen

- Aufklärungspflichten
- Abbruch von Vertragsverhandlungen (national/international)
- Letter of Intent, Memorandum of Understanding etc.
- Geheimhaltungsvereinbarung (NDA)

### ■ Allgemeine Geschäftsbedingungen

- Abgrenzung zur Individualvereinbarung
- Einbeziehung von AGB (national/international)
- Kollision von Ein- und Verkaufsbedingungen (national/international)
- Inhaltskontrolle
- Rechtsfolgen bei Nichteinbeziehung und Unwirksamkeit
- Strategien zur Vermeidung der AGB-Problematik im B2B

### ■ Vertragsgestaltung

- Präambel
- Vertragstypen
- Leistungsbeschreibung
- Liefer- und Zahlungsbedingungen
- Aufrechnungsverbot
- Beschränkung bzw. Erweiterung der Mängelgewährleistung
- Exit- und Änderungsklauseln (Preisanpassung, Höhere Gewalt)
- Haftungsausschluss bzw. -beschränkung (inkl. Rechtsvergleich)
- Schadensersatzpauschale
- Vertragsstrafen (inkl. Rechtsvergleich)
- Exklusivitätsvereinbarung
- Nachvertragliche Wettbewerbsverbote
- Salvatorische Klausel
- Schiedsgerichtsvereinbarung

### ■ Internationales Vertragsrecht

- Anwendbares Vertragsrecht (Rom I VO)
- Gerichtsstand (Brüssel I VO)
- UN-Kaufrecht (CISG)

### ■ Vertragsmanagement & Compliance

- Vertrieb/Angebotserstellung
- Abwicklung und Gewährleistung

### ■ Checkliste für eine effektive Vertragsgestaltung

- Informationen über Vertragspartner
- Vertragssprache
- Dokumentationsmanagement

### ■ Abschließende Praxishinweise und Diskussion

## TEILNEHMER

Fach- und Führungskräfte, die mit der Verhandlung und Gestaltung von Wirtschaftsverträgen befasst sind, Contract Manager, Unternehmensjuristen, Rechtsanwälte

## INHALT

Für den dauerhaften wirtschaftlichen Erfolg eines Unternehmens ist eine effektive Vertragsgestaltung, die unnötige Risiken und Kosten vermeidet, zwingend! Auf diesem Lehrgang vermitteln Ihnen versierte Praktiker das notwendige Rüstzeug für Ihre erfolgreiche und rechtssichere Vertragsgestaltung. Hierbei werden Sie für rechtliche Fallstricke sensibilisiert und erhalten wichtige Gestaltungstipps. Praxisrelevante Vertragsklauseln werden unter Einbeziehung der neuesten Rechtsprechung intensiv besprochen und durch zahlreiche Formulierungsbeispiele und Praxistipps ergänzt.

## TERMIN | ORT

DO/FR 15./16.02.18 Frankfurt | Novotel Frankfurt City

## ZEIT

1. Tag: 10:00 – 18:00 Uhr; 2. Tag: 09:00 – 17:00 Uhr

13 Zeitstunden nach § 15 FAO

## PREIS

1.099,- € zzgl. gesetzl. MwSt.



Ab 49,50 € (einfache Fahrt)  
mit dem Veranstaltungsticket!  
[www.beck-seminare.de](http://www.beck-seminare.de)

## JUNGANWALTSRABATT (25 %)

824,25 € zzgl. MwSt.

## ANMELDUNG

Teilnehmer (Vor-, Zuname)

Position/Beruf

Firma (Rechnungsadresse)

Straße

PLZ/Ort

Telefon / Fax

E-Mail

Datum/Unterschrift

**BECKAKADEMIE SEMINARE | Verlag C.H.BECK oHG**

Unser gesamtes Programm & unsere AGB finden Sie unter [www.beck-seminare.de](http://www.beck-seminare.de)

SEM

Hiermit melde ich mich verbindlich zu oben angekreuztem Seminar an.

### Anmeldung:

**Shop:** [www.beck-seminare.de/0505](http://www.beck-seminare.de/0505)

**Fax:** (089) 381 89-547

**E-Mail:** [seminare@beck.de](mailto:seminare@beck.de)

Weitere Auskünfte erhalten Sie unter: **Telefon** (089) 381 89-503