



BECK Lehrgang Vertragsgestaltung

Verhandlung – Gestaltung – Durchsetzung

REFERENTEN



Peter Poleacov

Rechtsanwalt, INN.LAW® – Innovative Lawyers,
Düsseldorf



Patrick Pradellok, LL.M. (Sydney)

Rechtsanwalt, INN.LAW® – Innovative Lawyers,
Düsseldorf

TEILNEHMER

Fach- und Führungskräfte, die mit der Verhandlung und Gestaltung von Wirtschaftsverträgen befasst sind, Contract Manager, Unternehmensjuristen, Rechtsanwälte

INHALT

Für den dauerhaften wirtschaftlichen Erfolg eines Unternehmens ist eine effektive Vertragsgestaltung, die unnötige Risiken und Kosten vermeidet, zwingend! Auf diesem Lehrgang vermitteln Ihnen versierte Praktiker das notwendige Rüstzeug für Ihre erfolgreiche und rechtssichere Vertragsgestaltung. Hierbei werden Sie für rechtliche Fallstricke sensibilisiert und erhalten wichtige Gestaltungstipps. Praxisrelevante Vertragsklauseln werden unter Einbeziehung der neuesten Rechtsprechung intensiv besprochen und durch zahlreiche Formulierungsbeispiele und Praxistipps ergänzt.

TERMIN | ORT

☐ DO/FR 15./16.02.18 Frankfurt | Novotel Frankfurt City

ZEIT

1. Tag: 10:00 – 18:00 Uhr; 2. Tag: 09:00 – 17:00 Uhr

13 Zeitstunden nach § 15 FAO

PREIS

1.099,- € zzgl. gesetzl. MwSt.



Ab 49,50 € (einfache Fahrt)
mit dem Veranstaltungsticket!
www.beck-seminare.de

JUNGANWALTSRABATT (25 %)

824,25 € zzgl. MwSt.

THEMEN

■ Vorvertragliche Pflichten und Vereinbarungen

- Aufklärungspflichten
- Abbruch von Vertragsverhandlungen (national/international)
- Letter of Intent, Memorandum of Understanding etc.
- Geheimhaltungsvereinbarung (NDA)

■ Allgemeine Geschäftsbedingungen

- Abgrenzung zur Individualvereinbarung
- Einbeziehung von AGB (national/international)
- Kollision von Ein- und Verkaufsbedingungen (national/international)
- Inhaltskontrolle
- Rechtsfolgen bei Nichteinbeziehung und Unwirksamkeit
- Strategien zur Vermeidung der AGB-Problematik im B2B

■ Vertragsgestaltung

- Präambel
- Vertragstypen
- Leistungsbeschreibung
- Liefer- und Zahlungsbedingungen
- Aufrechnungsverbot
- Beschränkung bzw. Erweiterung der Mängelgewährleistung
- Exit- und Änderungsklauseln (Preisanpassung, Höhere Gewalt)
- Haftungsausschluss bzw. -beschränkung (inkl. Rechtsvergleich)
- Schadensersatzpauschale
- Vertragsstrafen (inkl. Rechtsvergleich)
- Exklusivitätsvereinbarung
- Nachvertragliche Wettbewerbsverbote
- Salvatorische Klausel
- Schiedsgerichtsvereinbarung

■ Internationales Vertragsrecht

- Anwendbares Vertragsrecht (Rom I VO)
- Gerichtsstand (Brüssel I VO)
- UN-Kaufrecht (CISG)

■ Vertragsmanagement & Compliance

- Vertrieb/Angebotserstellung
- Abwicklung und Gewährleistung

■ Checkliste für eine effektive Vertragsgestaltung

- Informationen über Vertragspartner
- Vertragssprache
- Dokumentationsmanagement

■ Abschließende Praxishinweise und Diskussion

PROFIL

Vorkenntnisse			
Neueste Rechtsprechung			
Gestaltungstipps			
Interaktion			

ANMELDUNG

SEM

Teilnehmer (Vor-, Zuname)
Position / Beruf
Firma (Rechnungsadresse)
Straße
PLZ / Ort
Telefon / Fax
E-Mail
Datum / Unterschrift

BECKAKADEMIE SEMINARE | Verlag C.H.BECK oHG

Unser gesamtes Programm & unsere AGB finden Sie unter www.beck-seminare.de

Hiermit melde ich mich verbindlich zu oben angekreuztem Seminar an.

Anmeldung:

Shop: www.beck-seminare.de/0505

Fax: (089) 381 89-547

E-Mail: seminare@beck.de

Weitere Auskünfte erhalten Sie unter: Telefon (089) 381 89-503