

DIGITALER WORKSHOP

Getting the Deal Through Verhandeln in der anwaltlichen Praxis

Freitag, 23. Juli 2021

Hengeler Mueller berät Mandanten auf allen Gebieten des nationalen und internationalen Wirtschaftsrechts. Der Beratungsalltag unserer Praxisgruppe M&A ist komplex und dynamisch. Sie bietet hochspannende Projekte, hervorragende Entwicklungsmöglichkeiten und die Chance, frühzeitig in Mandaten Verantwortung zu übernehmen und mitzugestalten.

Die vielleicht interessanteste und herausforderndste Aufgabe einer Anwältin oder eines Anwalts bei der Beratung von Unternehmenstransaktionen ist das Verhandeln komplexer Verträge: Häufig müssen für kommerzielle, rechtliche und zwischenmenschliche Fragen in Verhandlungen neue, kreative Lösungen gefunden werden. Nicht selten sind mehr als zwei Parteien mit unterschiedlichsten Interessen beteiligt, die miteinander in Einklang gebracht werden müssen.

In diese Aufgaben möchten wir einen Einblick geben und dabei Grundlagen der Verhandlungsführung vermitteln: Am Freitag, 23. Juli 2021, veranstaltet Hengeler Mueller einen digitalen Workshop für Juristinnen und Juristen, die mehr über Verhandlungsführung erfahren möchten.

Unsere Partner Annika Clauss, Thomas Lang und Sebastian Schneider werden eine Einführung in wissenschaftliche Erkenntnisse zu Ansätzen in Verhandlungen anbieten und aus ihrer Praxis der Unternehmenstransaktionen berichten. Die Teilnehmer werden in praxisnahen Rollenspielen Gelegenheit haben, ihre eigenen Fähigkeiten im Verhandeln zu testen, Neues über die Dynamik von Verhandlungen zu lernen und *ad hoc* Feedback und Tipps zu ihrer Verhandlungsführung erhalten.

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung bis zum 27. Juni 2021 an:
Nicole Blasch, Referentin HR Legal – nicole.blasch@hengeler.com



➤ www.hengeler.com/karriere/veranstaltungen